



# PITCHING SESSION



2014

**Establecida**

en Karlsruhe



18

**Equipo**

en Karlsruhe, Las Palmas  
de Gran Canaria, Barcelona  
y Pamplona



30+

**Años**

de experiencia



150+

**Clientes**

En Alemania, España y  
resto de Europa



**+150 Estrategias  
de transferencia**

Estrategias de  
transferencia llevadas a  
cabo con éxito del mundo  
académico a la industria



**+500 Análisis de  
mercado**

Proyectos de análisis de  
mercado ejecutados en  
diversas áreas (ciencias de  
la vida, física, energía, etc.)



**+200 Formaciones**

Talleres y cursos realizados  
en materia de  
transferencia tecnológica,  
incluyendo IA



**Gestión de IP de  
+18 centros y univ**

- Análisis de patentabilidad
- Gestión y comercialización de la cartera de patentes
- Clasificación de patentes

## Nuestras tareas en Proyectos Europeos



### MONITORIZACIÓN DE MERCADO

- Realizar evaluaciones de mercado que abarquen a los competidores, las necesidades de los clientes, las tendencias tecnológicas, los impulsores del mercado, las previsiones del sector, los estándares emergentes y el estado del arte
- Identificar los patrones de comportamiento de los clientes y definir las especificaciones del mercado para desarrollar un producto viable



### EXPLOTACIÓN

- Desarrollar un modelo de negocio sostenible a largo plazo que elimine la brecha entre las demandas del mercado y lo que la tecnología y el conocimiento pueden ofrecer
- Implementar una estrategia de explotación comercial orientada al mercado que traduzca los esfuerzos de investigación en un impacto económico y social, a través de productos, servicios y conocimientos innovadores



### ESTRATEGIA DE PI

- Llevar a cabo una evaluación de PI para identificar qué áreas de aplicación y campos ya están protegidos por PI preexistente (patentes, derechos de diseño, derechos de autor, secretos comerciales)
- Identificar y asegurar tecnologías, ideas y conocimientos con potencial de comercialización
- Brindar apoyo a los socios en sus actividades de valorización



### FORMACIÓN

- Preparar e impartir programas de capacitación en innovación y comercialización, incluyendo la evaluación de mercados y oportunidades, desarrollo de modelos de negocio, gestión de la PI, desarrollo de clientes y negocios, creación de startups, licencias, IA en transferencia
- Aumentar la concienciación y visibilidad de las actividades de comercialización

## Nuestra participación en Proyectos Europeos



[Excellent peripheries for a strong European Research Area](#)

1,9M€  
200,6K€



[Novel biomaterials to prevent dental peri-implant infections](#)

4,7M€  
236,2K€



[Improving outcoMes and imPact from scenArio based licensing: Classical Crisis and Co-creaTed IP](#)

1,8M€  
406,7K€



[Quantum Repeaters using On-demand Photonic Entanglement](#)

3,4M€  
123K€



Innovation as a Service for accelerated innovation and industrial transition in industrial rural and remote areas with low innovation capacity in the Danube Region

2,7M€  
234,8K€

## Datos de contacto



**Mónica Pérez Martínez**  
Senior Consultant

+34 679 098 408  
[mm@atrineo.com](mailto:mm@atrineo.com)



**Néstor Rodríguez**  
CEO, Managing Director

+49 721 920979-20  
+49 178 2746726  
[nr@atrineo.com](mailto:nr@atrineo.com)