

PITCHING SESSION



2014

Establecida

en Karlsruhe



18

Equipo

en Karlsruhe, Las Palmas
de Gran Canaria, Barcelona
y Pamplona



30+

Años

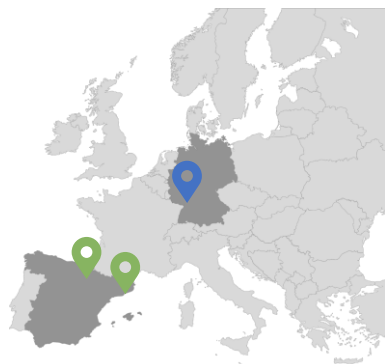
de experiencia



150+

Clientes

En Alemania, España y
resto de Europa



**+150 Estrategias
de transferencia**

Estrategias de
transferencia llevadas a
cabo con éxito del mundo
académico a la industria



**+500 Análisis de
mercado**

Proyectos de análisis de
mercado ejecutados en
diversas áreas (ciencias de
la vida, física, energía, etc.)



+200 Formaciones

Talleres y cursos realizados
en materia de
transferencia tecnológica,
incluyendo IA



**Gestión de IP de
+18 centros y univ**

- Análisis de patentabilidad
- Gestión y comercialización de la cartera de patentes
- Clasificación de patentes

Nuestras tareas en Proyectos Europeos



MONITORIZACIÓN DE MERCADO

- Realizar evaluaciones de mercado que abarquen a los competidores, las necesidades de los clientes, las tendencias tecnológicas, los impulsores del mercado, las previsiones del sector, los estándares emergentes y el estado del arte
- Identificar los patrones de comportamiento de los clientes y definir las especificaciones del mercado para desarrollar un producto viable



EXPLOTACIÓN

- Desarrollar un modelo de negocio sostenible a largo plazo que elimine la brecha entre las demandas del mercado y lo que la tecnología y el conocimiento pueden ofrecer
- Implementar una estrategia de explotación comercial orientada al mercado que traduzca los esfuerzos de investigación en un impacto económico y social, a través de productos, servicios y conocimientos innovadores



ESTRATEGIA DE PI

- Llevar a cabo una evaluación de PI para identificar qué áreas de aplicación y campos ya están protegidos por PI preexistente (patentes, derechos de diseño, derechos de autor, secretos comerciales)
- Identificar y asegurar tecnologías, ideas y conocimientos con potencial de comercialización
- Brindar apoyo a los socios en sus actividades de valorización



FORMACIÓN

- Preparar e impartir programas de capacitación en innovación y comercialización, incluyendo la evaluación de mercados y oportunidades, desarrollo de modelos de negocio, gestión de la PI, desarrollo de clientes y negocios, creación de startups, licencias, IA en transferencia
- Aumentar la concienciación y visibilidad de las actividades de comercialización

Nuestra participación en Proyectos Europeos



[Excellent peripheries for a strong European Research Area](#)

1,9M€
200,6K€



[Novel biomaterials to prevent dental peri-implant infections](#)

4,7M€
236,2K€



[Improving outcoMes and imPact from scenArio based licensing: Classical Crisis and Co-creaTed IP](#)

1,8M€
406,7K€



[Quantum Repeaters using On-demand Photonic Entanglement](#)

3,4M€
123K€



Innovation as a Service for accelerated innovation and industrial transition in industrial rural and remote areas with low innovation capacity in the Danube Region

2,7M€
234,8K€

Datos de contacto



Mónica Pérez Martínez
Senior Consultant

+34 679 098 408
mm@atrineo.com



Néstor Rodríguez
CEO, Managing Director

+49 721 920979-20
+49 178 2746726
nr@atrineo.com